

தனியான விடைப் புத்தகத்தினை உபயோகிப்பதுடன் பாடத்தின் பெயரினை வியாபாரச் சட்டம் என எழுதுக.

முழுப் பதிப்புரிமையுடையது



இலங்கைக் கணக்கீட்டு தொழில்நுட்பவியலாளர் கழகம்

இடைநிலைப் பரீட்சை – 2012 ஜனவரி

முகாமையியல்
(Management)

(56) வியாபாரச் சட்டமும் முகாமையியலும் பாடத்தின் பகுதி

29-01-2012
மாலை
[3.30 – 5.00]

நேரம்: 01 மணித்தியாலம் 30 நிமிடங்கள்

பக்கங்களின் எண்ணிக்கை: 02
வினாக்களின் எண்ணிக்கை: 06

• பரீட்சார்த்திகளுக்கான அறிவுறுத்தல்கள்:

- (1) இது வியாபாரச் சட்டமும் முகாமையியலும் பாடத்தின் “வியாபாரச் சட்டம்” பகுதியாகும்.
- (2) ஏதேனும் ஐந்து (05) வினாக்களுக்கு விடை எழுதுக.
- (3) விடைகள் யாவும் உமக்கு வழங்கப்பட்டுள்ள விடைப்புத்தகத்தில் நீர் பரீட்சை எழுத விண்ணப்பித்த ஒரே மொழியிலேயே எழுதப்படல் வேண்டும்.
- (4) வியாபாரச் சட்டமும் முகாமையியலும் பாடத்தில் பரீட்சார்த்தி ஒருவர் சித்தியடைவதற்கு வியாபாரச் சட்டம் மற்றும் முகாமையியல் ஆகிய ஒவ்வொரு பகுதியிலும் நிலைக்கு ஏற்ப குறைந்த பட்சம் 40% அல்லது 50% புள்ளிகளைப் பெறல் வேண்டும்.
- (5) மொத்தம் 50 புள்ளிகள்

-
01. (a) “நாட்டதாரர் (stakeholder)” என்ற பதத்தை வரைவிலக்கணப்படுத்தி, அமைப்பு ஒன்றினது இரண்டு வகையான நாட்டதாரர்களைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (b) “ஒரு அமைப்பு என்பது ஒரு சமூக பொருளாதார ஸ்தாபனமாகும்”. விளக்குக. (05 புள்ளிகள்)
- (c) மூன்று (03) வகையான சமுதாயப் பொறுப்புகளை (social responsibilities) விளக்குக (03 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)
02. (a) தீர்மானமெடுத்தல் (Decision Making) என்பதற்கு வரைவிலக்கணம் கூறுக. (02 புள்ளிகள்)
- (b) “முகாமையாளர்கள் எப்பொழுதும் பகுத்தறிவுள்ள தீர்மானங்களை எடுப்பர்.” ஆராய்க. (05 புள்ளிகள்)
- (c) வினைத்திறன்மிகு திட்டமிடலில் (effective planning) காணப்படும் தடைகள் மூன்றினை (03) விளக்குக. (03 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)

03. (a) “நிறுவனக் கட்டமைப்பு (Organisation Structure)” என்பதை வரைவிலக்கணப்படுத்துக. (02 புள்ளிகள்)
- (b) நிறுவனக் கட்டமைப்பின் இயல்பின் “கட்டுப்பாட்டு வீச்சம்” (span of control) எவ்வாறு தீர்மானிக்கின்றது என்பதை விளக்குக. (03 புள்ளிகள்)
- (c) முறைசாராக்கத்தின் (formalization) அனுகூலங்களையும் பிரதிகூலங்களையும் விளக்குக. (05 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)
04. (a) “உந்தூக்கம் (Motivation)” என்னும் பதத்தை பொருள்வரையறை செய்க. (02 புள்ளிகள்)
- (b) பின்வரும் மனிதத் தேவைகளை (Human needs) ஒவ்வொன்றுக்கும் இவ்விரண்டு உதாரணங்கள் தந்து சுருக்கமாக விளக்குக.
(i) உடலியல் தேவைகள் (Physiological needs).
(ii) சமூகத் தேவைகள் (Social needs). (04 புள்ளிகள்)
- (c) நிறுவனத்தின் வெற்றிக்காக பயிற்சி மற்றும் அபிவிருத்தியின் முக்கியத்துவத்தை விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)
05. (a) தலைமைத்துவத்திற்கான (Leadership) வரைவிலக்கணம் ஒன்றைக் குறிப்பிடுக. (02 புள்ளிகள்)
- (b) ஊழியர் திசைமுகப்படுத்திய தலைமைத்துவப் பாணியின் (Employee Oriented Leadership style) இயல்பினை விளக்குக. (03 புள்ளிகள்)
- (c) வினைத்திறன்மிக்க தொடர்பாடலின் தடைகள் ஐந்தினை (05) விளக்குக. (05 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)
06. (a) உற்பத்தி (Production), உற்பத்தி எண்ணக்கருக்கள் (Product concepts) ஆகியவற்றிற்கு இடையேயுள்ள வித்தியாசத்தை விளக்குக. (02 புள்ளிகள்)
- (b) கட்புலனாகக்கூடிய உற்பத்தி (tangible product) ஒன்றுக்காக பிரயோகிக்கக்கூடிய சந்தைப்படுத்தல் கலவையின் (marketing mix) மூலங்கள் (elements) நான்கினைப் (04) பற்றி விளக்குக. (04 புள்ளிகள்)
- (c) அலுவலகம் ஒன்றின் பணிகள் (functions of an office) மற்றும் அலுவலக முகாமையாளர் ஒருவரின் பணிகள் ஆகியவற்றை விபரிக்குக. (04 புள்ளிகள்)
(மொத்தம் 10 புள்ளிகள்)